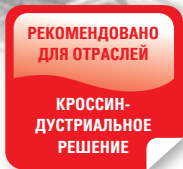


Система управления лицензиями



Лицензионное программное обеспечение – это важный нематериальный актив для любой компании. Чем компания крупнее, тем больше средств из ИТ-бюджета расходуется на программные активы и тем масштабнее трудозатраты на их контроль и использование. Грамотно организованное управление лицензиями и ПО позволяет компании оптимизировать эти затраты, а также снизить юридические и финансовые риски.

Компания АйТи обладает наивысшими партнерскими статусами Microsoft, среди которых:

- **Microsoft Enterprise Solution Provider**, подтверждающий опыт и экспертизу АйТи в выполнении сложных комплексных инфраструктурных проектов для крупных корпоративных заказчиков
- **Microsoft Gold Certified Partner** в 9ти специализациях, среди которых компетенция **Licensing Solutions** (решения по лицензированию) со специализацией **Software Asset management** (управление программными активами)

Зачем нужно управлять лицензиями?

Развитие информационной инфраструктуры в любой компании влечет за собой закупки большого количества лицензий на программное обеспечение. Такие закупки зачастую носят разобщенный характер и могут осуществляться как отдельными филиалами организации, так и ее дочерними компаниями. Когда уследить за разрозненными и неструктурированными программными активами становится сложно, компании приходят к необходимости внедрения системы управления лицензиями.

Управление программными активами помогает компании решить следующие задачи:

- минимизировать риски несоблюдения прав интеллектуальной собственности из-за использования нелегализованного ПО
- снизить затраты на программное обеспечение за счет его эффективного использования
- оптимизировать расходы на приобретение ПО за счет эффективного планирования
- своевременно выявлять потребности в новых программных продуктах и избавляться от устаревших
- способствовать повышению производительности труда сотрудников
- регулярно получать техническую поддержку и обновления ПО
- повысить уровень информационной безопасности, обеспечить сохранность и конфиденциальность данных

Кому нужно управлять лицензиями?

Чем сложнее выстроена организационная структура компании, чем больше распределена ее информационная инфраструктура, тем труднее ее управлять и отслеживать происходящие в ней изменения. Одними из первых с необходимостью управлять лицензиями сталкиваются крупные и средние предприятия с широко разветвленной сетью подразделений, филиалов и дочерних компаний. Внедряя систему управления лицензиями, разработанную компанией АйТи, руководители предприятий получают инструмент для эффективного контроля закупок, оптимального использования программных активов и соблюдения их лицензионной частоты.

Возможности системы управления лицензиями АйТи

Система управления лицензиями – собственная разработка АйТи на базе решения Microsoft System Center Configuration Manager 2007. В системе реализован полный набор функций, необходимых для полноценного контроля использования программных активов в Вашей компании. Система позволяет:

1. Проводить **инвентаризацию ПО**, установленного на серверах, рабочих станциях и ноутбуках, использующихся в Вашей компании. Процесс инвентаризации осуществляется на постоянной основе вне зависимости от уровня развития ИТ-инфраструктуры Вашей компании. Каталог системы включает более 200 тыс. приложений, учитывает ПО различных производителей и может быть расширен за счет приложений, создаваемых самими пользователями.
2. Осуществлять **учет существующих лицензий на ПО**. Одной из особенностей системы АйТи является возможность учёта рабочих мест, не подключённых к корпоративной сети. Реализован учет корпоративных лицензий, закупленных по различным схемам лицензирования, включая сублицензирование аффилированных лиц и филиалов.
3. В процессе учета лицензий система АйТи позволяет создавать и поддерживать актуальную **доказательную базу**. База представляет собой электронное хранилище информации о наличии всех документов, необходимых для подтверждения права владения той или иной лицензией.

4. **Сопоставить результаты инвентаризации ПО и учета лицензий** и оценить, какие лицензии существуют в Вашей компании, какие из них актуальны, а какие просрочены, какие не используются, а каких, наоборот, не хватает.
5. Предоставлять **подробные отчеты** о результатах анализа существующих программных активов. Вы можете использовать как готовые формы отчетов, так и составить любое количество собственных шаблонов для дальнейшего использования. Виды отчетности:
 - отчетность о результатах инвентаризации, в рамках которой анализируется история всех происходящих изменений
 - отчетность об имеющихся лицензиях, включая сведения о тех лицензиях, срок которых заканчивается
 - отчет о результатах сопоставления ПО и лицензий включает функцию прогнозирования, которая дает возможность руководству ИТ-отдела заранее иметь представление о том, какие лицензии, в каком количестве и сколько потребуется докупить
6. Отчет о количестве лицензионных ключей не только учитывает существующие лицензионные ключи, но также анализирует их привязки к тому или иному продукту.

К преимуществам системы АйТи можно отнести также возможность консолидации информации о закупках ПО в тех случаях, когда они производились децентрализованно подразделениями компании, а реализованная функция масштабирования обеспечивает легкое развертывание и бесперебойную работу системы во всех филиалах предприятия вне зависимости от степени их удаленности друг от друга.

Преимущества платформы

Широкие возможности автоматизации процесса управления лицензиями система АйТи обеспечивает за счет платформы Microsoft System Center Configuration Manager 2007. Решение Microsoft позволяет получить наиболее полное представление об используемом в Вашей компании оборудовании и программном обеспечении, работающих с этим оборудованием и ПО пользователей и размещении оборудования и ПО. Средства аналитики активов применяются в решении для преобразования инвентаризационных данных в информацию и создания подробных отчетов, которые позволяют оптимизировать использование оборудования и ПО. Отдельно стоит выделить способность Configuration Manager отслеживать в сети все многообразие программных активов и предоставлять подробные сведения как о физических, так и о виртуальных приложениях, установленных в компании. Динамическое подключение позволяет средствам аналитики активов обнаруживать новые и обновленные системы, а также своевременно обновлять хранящиеся в базе знаний сведения на основе изменений.

Услуги компании АйТи в рамках создания, внедрения и сопровождения системы управления лицензиями

С целью организации наиболее эффективного процесса управления лицензиями и его адаптации под нужды Вашей компании специалисты АйТи предоставляют комплекс дополнительных услуг, в числе которых:

- выбор политики лицензирования, включая определение требований к лицензированию, анализ альтернатив и возможностей по оптимизации налогообложения на закупку лицензий
- разработка стратегии управления лицензиями с учетом особенностей, возможностей и задач Вашей компании
- настройка системы стандартизации конфигураций рабочих станций
- модернизация системы под нужды Вашей компании, интеграция с другими системами управленческого учета
- предоставление технической поддержки

Преимущества компании АйТи

Опыт. Благодаря богатому опыту реализации проектов в организациях разной отраслевой принадлежности и масштаба компания АйТи имеет возможность предлагать оптимальные как с технологической, так и с экономической точки зрения решения.

Квалифицированный персонал. В компании АйТи работают высококвалифицированные специалисты, прошедшие стажировку и сертификацию Microsoft Consulting Services.

Региональная сеть. Сеть представительств более чем в 20 регионах России дает возможность привлекать местных специалистов при реализации проектов в территориально распределенных структурах, что позволяет сократить стоимость проектов и сроки их выполнения.

Компания АйТи: 117218, Москва, а/я 116, ул. Кржижановского, д. 29, корп. 2, тел.: (495) 974 7979, 974 7980, факс: (495) 974 7990, e-mail: info@it.ru, www.it.ru

Региональные офисы: Волгоград: (8442) 55 0777, Екатеринбург: (343) 378 3340, Иркутск: (3952) 79 9246, Казань: (843) 525 4060, Краснодар: (861) 255 0088, Красноярск: (391) 274 4444, Н. Новгород: (831) 461 9184, Новосибирск: (383) 335 6702, Омск: (3812) 77 0502, Пермь: (342) 248 6585, Ростов-на-Дону: (863) 227 3102, Самара: (846) 277 9191, С.-Петербург: (812) 326 4588, Тюмень: (3452) 39 9160, Уфа: (347) 293 7979, Хабаровск: (4212) 74 9828, Челябинск: (351) 239 9440, Алматы: (327) 244 7815.